



GRUNDFOS MAGNA3

VANTAGGI PER IL PROPRIETARIO

4 argomenti di vendita

Quando proponi Grundfos MAGNA3 al tuo cliente illustra tutti i vantaggi offerti dal prodotto.

Questa presentazione ti offre 4 validi motivi da utilizzare per la vendita di un prodotto MAGNA3.



1. Una soluzione versatile

- Ideale per sistemi di riscaldamento, di refrigerazione e per la circolazione di acqua calda sanitaria
- Raccomandata per sistemi geotermici
- Più di 150 versioni singole e gemellari



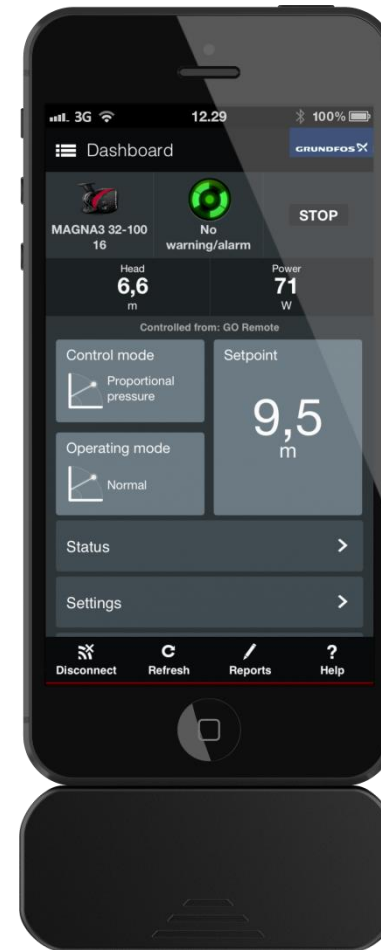
2. Facile integrazione con sistemi BMS

- Nessuna unità CIU esterna
- Modulo CIM, montato direttamente nell'unità
- Fieldbus standard: LON, Profibus, Modbus, SMS/GSM/GPRS, BACnet, GRM, GENIBus
- Retrocompatibilità totale



3. Regolazione della pompa da smartphone

- Monitoraggio e regolazione tramite l'app Grundfos GO
- Download gratuito da iTunes Store e da Google Play (è richiesto il dongle)
- Disponibile soluzione con iPod Touch, incluso dongle
- Feed delle informazioni in tempo reale, tra cui i punti di lavoro, consumo energetico, velocità della pompa, temperatura
- Accesso totale agli strumenti online di Grundfos



4. Rapido ritorno sul capitale investito

- Miglior valore EEI dell'industria
- Basato sulle condizioni tipiche in un edificio tedesco, periodo di recupero del capitale investito inferiore ai 2 anni
- Risparmio energetico effettivo si accumula dopo 2 anni
- Dopo 15 anni, possibilità di risparmiare fino a EUR 4,000
- Minore consumo energetico vuol dire emissioni di CO₂ più basse





GRUNDFOS
ECADEMY

www.grundfos.com